

Modul: Abschöpfung Intensiv

Erfahre, wie Du durch mehr Verbindlichkeit, individuelle Kommunikation und unaufdringliche Übergänge mehr Leichtigkeit in deinen Alltag bringst und so deine Abschöpfquote, Durchschnittsbon und Kundenerfassung nachhaltig verbessert und festigst.

Unser Ziel:

"Du erreichst und übertriffst deine selbstgesteckten Ziele in Abschöpfung und Aufbau mühelos."



Stefanie Scheel

Teilnehmer:	3-5 Teilnehmer
Dauer:	12 Wochen
Start:	Feb, Mai, Aug, Nov
Modulgebühr/Monat:	450€
Anteil FP:	225€
Anteil Agentur:	140€
Ort:	Online/Zoom

Abschöpfung Intensiv



WAS BRINGT MIR DAS?

Mit den aktuell weiter rückläufigen Frequenzen, ist es wichtiger denn je, jede Chance auf einen erfolgreichen Verkauf optimal zu nutzen und nachhaltige Kundenbindungen aufzubauen. In diesem Modul erlernst und festigst Du die wichtigsten Handwerkzeuge, um Deine Kunden individuell anzusprechen; Bedarf zu erschaffen, Deinen Bon durch Outfitverkäufe zu steigern und Kundinnen in Lieblingskundinnen zu verwandeln. Du bekommst so mehr Verbindlichkeit, Sicherheit und Professionalität für Dein tägliches Tun, erhöhst Deine Abschöpfquote, Bon, sowie Erfassungsquote und sicherst dir damit aktuelle und zukünftige Umsatz.



WIE GEHEN WIR DAS AN?

Du erhältst spannende Kniffe und Tipps, die es Dir im täglichen Umgang mit Kunden leichter machen und Deinem Verkaufsgespräch, -Aufbau und -Abschluss einen roten Faden geben. In unseren Gruppen-Trainings erarbeiten wir Strategien und Beispiele, die Du sofort umsetzen kannst. Du siehst schnelle Erfolge, für Dich und Dein Team! Zudem haben wir in den Einzel-Trainings deine Fragen zu klären und standort-individuelle Herausforderungen in der Abschöpfung, Sicherung von Outfitverkäufen und der Kundenkommunikation und Erfassung zu besprechen.



WER BIN ICH ?

Stefanie Scheel - ich habe meine Leidenschaft zum Beruf gemacht und bin nun seit vielen Jahren als Trainerin im Einzelhandel tätig. Ich selbst stand jahrelang als Filialleitung auf der Fläche. Als freiberufliche Trainerin trainiere ich seit 2009 Mitarbeiter*innen in den Bereichen Verkauf, Führung und Kommunikation. Seit 2019 habe ich meinen eigenen YouTubekanal. Mein Fokus liegt auf absoluter Praxisnähe.

MODULPLAN

MONAT 1

- Kick-Off Gruppen-Meeting (30min): Einführung, Ablauf & Terminabsprache
- Individuelle Vorbereitung: Selbstlernmodul "Abschöpfquote"
- + Gruppen-Training (60min): Sicher verkaufen - Abschöpfen A-Z + Übungen
- + 1:1 Intensivtraining (30min): Erfolge, Herausforderungen & Beispiele (Übung)
- + Selbstreflexion: Abschöpfquote

MONAT 2

- Individuelle Vorbereitung: Selbstlernmodul "Durchschnittsbon"
- + Gruppen-Training (60min): Mehr verkaufen - Outfits & Zusatz A-Z + Übungen
- + 1:1 Intensivtraining (30min): Erfolge, Herausforderungen & Beispiele (Übung)
- + Selbstreflexion: Abschöpfquote

MONAT 3

- Individuelle Vorbereitung: Selbstlernmodul "Erfassungsquote"
- + Gruppen-Training (60min): Verkaufsabschluss & Lieblingskundin + Übungen
- + 1:1 Intensivtraining (30min): Erfolge, Herausforderungen & Beispiele (Übung)
- + Selbstreflexion: Abschöpfquote